

# Огромный фактор в нашей работе – Бог

О своей семье и работе рассказывает Денис Возный, занимающийся ремонтом и утеплением фасадов и переехавший в Бучу с целью развития своей деятельности.

Родился и вырос в Кривом Роге, жили в районе, где жили одни шахтёры.

Даже в детском саду игрушки были камешки, вырезанные отбойные молоточки, поэтому на вопрос: «Кем ты будешь?» был один ответ: «Горняком». В моём поколении все шахтёры, включая бабушку, которые тоже были связаны с шахтой. Но когда я вырос, мой отец воспротивился тому, чтобы я пошёл работать на шахту, он знал, насколько это опасная профессия. Но с детства меня учили, что нужно уметь делать всё своими руками. Когда отец или дед брали меня с собой, я всегда носил свой ящик, в котором были мои маленькие инструменты. Давали мне мелкую работу, чтобы не мешал и сам что-то делал. Поэтому после школы выбрал рабочую профессию, пошёл учиться в училище на газоэлектросварщика. Все удивились, что не пошёл в институт, потому что я учился очень хорошо. Но вскоре понял, что это не моя работа.

Ещё со школы начал подрабатывать на стройке обычным подсобником. Постепенно начал понимать работу, приобрёл знания. Понравилось, что, когда приходишь, всё развалено, некрасиво, а ты постепенно из этого всего делаешь красивое жильё. И с 2000 года начал самостоятельно плотно заниматься стройкой – ремонтами, отделочными работами. Тогда не было доступа к интернету, чтобы научиться, а мне было интересно научиться у специалиста. Поэтому приходилось оставаться после работы и практически бесплатно помогать специалисту, чтобы тебя чему-то научили. Мне повезло, попадались учителя, которые дали мне хорошие навыки, всегда брался за сложную работу, переспрашивал по десять раз, чтобы повысить свой уровень.

Был такой период в жизни, когда учился в училище, работал в ресторане быстрого питания “McDonald’s”. Для молодых парней это хороший опыт работы, ведь там помогают понять, «что такое работа? Как работать в коллективе?». Работа построена так для молодых студентов, что ты сам пишешь график как тебе удобно. В субботу меня отпускали без проблем, а вот за пятницу они меня не понимали – почему вечером в пятницу я не могу работать? Но все вопросы можно было уладить.

### **Вы верующим были с детства?**

Да, мы пришли на кампанию Роберта Райдера в 1993 году, но принял крещение позже. Мой отец был против моего крещения, т.к. это было сложное время, появилось «Белое братство», разные течения, люди боялись верующих людей. Мы с бабушкой ходили на кампанию, но крещение принял в 16 лет в 1999 году. Моя мама пошла к православному священнику, чтобы рассказать, что сын ходит к адвентистам, но этот молодой священник положительно отозвался об адвентистах и успокоил маму, что я с Богом и это хорошо, что наша церковь мировая, а не секта. Я потом общался с этим человеком, ему было интересно разговаривать со мной. У него, как для православия были живые проповеди, уговаривал людей отказаться от алкоголя. Приходили родители к нам на служение, но, к сожалению, на этом всё пока закончилось.

С супругой Верой мы познакомились в церкви, когда ездили на детские лагеря. С молодёжным хором ездили на все мероприятия, постоянно были заняты в служении. Мы тринадцать лет вместе, две дочки, Полине 11 лет, Александре два с половиной года.

### **Как Вы начали строить свой бизнес? Кто повлиял на Вас в этом выборе?**

К сожалению, плохо, когда родители не направляют своих детей к тому, чтобы они учились, выбрали свою профессию. Это мой случай. Я не учился в институте. Сейчас я всегда советую молодым, чтобы после техникума, когда уже есть специальность в

руках, есть понимание жизни, идти учиться дальше. Процентом девяносто молодых шестнадцатилетних юношей и девушек не знают, куда им идти учиться и что делать. Родителям нужно помочь им в этом выборе. Мне пришлось «набивать шишки».

Меня попросили помочь на стройке. Мне понравилось, я попал к хорошим специалистам, которые увидели во мне потенциал и дали мне ответственную работу. Я наблюдал, выбирал. В двухтысячных годах только начиналось развитие евроремонтных работ, увидели евро стандарты, материалы. С таким было интересно работать, и меня заинтересовало. Года два я проработал с этими людьми, потом начал сам. Решил получить опыт, поехал к друзьям в Питер. Получил большую самостоятельность, проработав два года. Попал в бригаду к людям, которые собирали срубы, дома из дерева. Увидел всю работу изнутри, многому научился. Занимался внутренними работами: шпаклёвка, покраска, кафель. Вернулся домой в то время, когда начали развиваться многие фирмы, начали многие делать евроремонтные работы. На рынок вошли компании, в которые можно было устроиться на работу, научиться работать с новыми материалами, хорошими инструментами.

Я работал в строительной компании, которая на заводе, тогда, «Криворожсталь», делали капитальные ремонты в цехах, банях. Завод мог себе позволить дорогие материалы, декоративную штукатурку, гипсокартон, а для меня это всё для меня было просто елеем, потому, что это были современные ремонты с современными материалами. Приезжали специалисты с компании, показывали, рассказывали, презентовали выставки, дарили нам костюмы.

Мы с другом решили отделиться и работать сами. Работы было много, но один раз попался фасад, а мы не знали что делать. Мы искали специалиста, попробовали делать сами. Когда делали одну из работ, проходил мимо представитель компании «Церазит», дал нам визитку. Мы позвонили ему, начали ходить на семинары по фасадам. Постепенно стали заниматься утеплением фасадов.

Мы очень плотно работаем с компанией «Хенкель», а

подразделение «Церазит». Мы постоянно ездим на презентацию новых материалов, повышение своих знаний, на завод. У нас был Топ фасадчиков со всей Украины, собрали 300 человек. Мы постоянно повышаем свой уровень, чтобы быть в курсе событий, знать новости утепления, сейчас это один из лидеров рынка – утепление фасадов. Больше десяти лет мы работаем на фасадах, только зимой переходим на внутренние работы.

### **Вы с другом и работаете дальше?**

С тем человеком, с которым начинал, разошлись. Он стал развиваться в сантехнике, электрике, а восемь лет назад, познакомился с нынешним напарником Владиславом. В Кривом Роге у нас не было необходимости обучать других, не было такого объёма фасадных работ. Были негативные опыты, когда нанимали людей, а они нас подставляли своим нечестным отношением к работе, мы работаем сами, приглашая только подсобника. Мы гарантируем качество своей работы, и нам тяжело найти человека с таким отношением к работе, как у нас.

### **В чём причина, что вы приехали в Бучу?**

У нас не было своего жилья, ничего не держало в Кривом Роге. Лет пять назад мы приезжали в Бучу на работу. В последнее время мы много ездили по церквям, делали фасады. Специалистов в адвентистской церкви практически нет, приходилось многие моменты переделывать, учить, объяснять, «переламявать» людей со старым опытом, дома бывали мало. В своём городе работы мало. Когда мы поработали здесь, решили переехать. На это решение повлиял прекрасный климат, хорошая церковь, адвентистская школа и садик. Наличие работы и развитие в дальнейшем – это многое значит для нас. Мы приехали вроде с огромным опытом, а здесь увидели, что нужно расти, развиваться. И это стимулирует. Здесь много работы, цена за работу гораздо выше, люди не жалеют средств на хороший материал, надеемся, что сможем в дальнейшем купить себе жильё. Мы работаем не по высоткам, это работа с частными заказчиками, а не с фирмами.

**У Вас никогда не было проблем с финансами, чтобы купить хороший инструмент?**

Да, инструмент на данный момент очень дорогой. Хороший шпатель специалиста фасадчика стоит не 50 гривен, а 300-400 гривен, правила 1000 гривен, лазерный уровень несколько тысяч. На тот момент было проще, дорогих материалов не было, можно было купить простой шпатель, какой-то уровень, и уже с этим начинать. Мы с другом привезли с Питера дрель, были шпателя, купили какой-то миксер, хороший уровень, чтобы правильно выставлять и был навык. Что-то из дома принёс, что-то отец отдал, на совместные деньги была куплена «болгарка», даже перфоратора не было. Так многие начинали. Заработок был неплохой, мы решили постепенно откладывать часть заработка и покупать хороший инструмент. И сейчас мы покупаем хороший инструмент.

Были проблемы и с заказчиками, приходилось объяснять, но, ни разу не было, чтобы нам не оплатили. У нас всегда такое отношение к работе, что заказчик остаётся доволен. Одна из черт нашей работы – мы всегда после работы убираем за собой. Если делаем фасад, постоянно вымываем окна. Если внутренние работы, заказчик приходит и видит чистую квартиру, где нет мусора, вымытые окна. Всегда приятно зайти в чистую квартиру или заехать в чистый дом.

Огромный фактор в нашей работе – Бог. Столько в жизни было ситуаций, что только Божья рука помогала нам. Мы работали в банке, это было как раз перед моей свадьбой. У меня заклинило диск на «болгарке», ударило кругом, разорвало щеку. Привезли меня в больницу, врач зашил со словами: «Да ладно, пойдёт. Пускай идёт домой». Медсестра пожалела молодого парня, вызвала челюстно-лицевого хирурга, он распорол, аккуратно перешил всё сейчас практически не видно шва.

Делали реконструкция в одном здании, Бог берёт нас на высоте на «лесах».

Многому учились. Было так в самом начале, выложили кафель, но заказчику не понравилось. Пришлось разбирать, чистить и перекладывать вновь. Когда переделывали работу, понимали, что учимся лучшего. Мы не останавливались в совершенстве работы. Как верующий человек я считаю, что мы должны стремиться доводить работу до идеала, насколько это возможно.

### **Были в работе разочарования?**

Был момент, когда всё надоело. Пошли серьезные IT-технологии. И подумал, что я не расту, всё строитель, что надо что-то менять, пробовать новое что-то делать. Но это было не моё. Перед тем, как приехать сюда, меня пригласил один человек работать в мебельную компанию. Год проработал и разочаровался, это тоже не моё. Понял, что с таким опытом как у меня, нужно развиваться в своей среде. Приехали сюда и стали другими людьми. Здесь люди более начитанные, они уважают профессионализм, неважно, какой – строитель или ты менеджер, они уважают тебя как специалиста, профессионала в своём деле. Здесь не смотрят, какая у тебя квартира или машина, здесь тебя оценивают по способностям. И это помогает нам.

### **Как Вы проводите отпуск со своей семьёй? Поддерживает Вас жена?**

Мы решили давно, поэтому каждый год ездим на лагерные собрания, помогаем в работе с детьми. Жена работала музыкальным руководителем в детском саду, ей нравится в команде проводить лагерные собрания. У нас две дочки, для них это тоже полезно. Жена меня всегда поддерживает и понимает. Когда я пошёл работать в мебельное производство, вложил деньги, и ничего не получилось, прогорел, от неё не услышал ни одного упрёка. Воспитание детей ложится на неё, но я стараюсь выделять семье время, потому что видел ошибки своих родителей и не хочу повторений в своей семье. То, как общаются между собой папа и мама, для них будет моделью будущей семьи. Хочу, чтобы они видели эту модель в правильном русле.

## **Что для Вас главное в жизни?**

Самое основное – это мои отношения с Богом и семья. Всё, к чему ты стремишься в жизни, делаешь ради семьи. Важны в семье отношения с Богом. Наш переезд благотворно повлиял на наши отношения. Супруга начала изучать английский язык, мы пересмотрели своё отношение к пище.

Люблю читать фантастику, историческую литературу. Здесь узнали о молодых украинских авторах, читаем с удовольствием.

В семье мы чётко решили, что работаем до определённого времени, выходные только с семьёй, детьми. Семейные ценности на первом месте.

## **Как отец, чему вы учите своих дочек?**

Стараюсь прививать трудолюбие и правильное отношение с людьми. Когда я дома, стараюсь сделать уборку и привлекаю детей к этому. Со старшей дочкой сделали ошибку, когда поступали «делает долго, лучше я сам сделаю», поэтому сейчас исправляем со своей младшей. Сегодня приготовление завтрака с младшей дочкой увеличилось в два раза, но зато она со мной это делала. Я считаю неправильно, когда делят обязанности на мужские и женские. Если необходима моя помощь, я спокойно стою у плиты и готовлю кушать.

## **Ваш ответ на ситуацию «вы разорены».**

У меня была такая ситуация два раза в семейной жизни. Первый раз – неудачный бизнес и огромный долг. В первый момент был ступор, разочарование, было очень тяжело. Помогла поддержка жены. Второй раз, когда переехали. Мы начали работу параллельно с другим бизнес-партнёром, вложили все деньги, которые у нас были, получили огромное количество долгов, потому что оттуда не было никакого прироста. Человек повёл себя некрасиво, не отдаёт деньги, работы не было, было тяжело. Но плюс в моей профессии, что без куска хлеба никогда не останусь. Когда-то мой отец и бабушка говорили так: «Смотри,

руками ты всегда себе на пропитание заработаешь». Я могу прийти, сделать вполонину дешевле, и уже не буду голодным. Сделать качественно – это реклама.

Выбор профессии, который Бог помог сделать, помогает в жизни. Не было страха, потому что в моей жизни Бог вмешивался много раз – меня сбивала машина, шёл с работы, спросили время, оказался в реанимации. Какие бы перипетии не были в жизни, но Бог всегда помогал.

В прошлом году была ситуация, когда вначале одна дочь попала в больницу, выписали старшую дочь, положили младшую. Выписали младшую дочь, положили жену. Было отчаяние, не понимал, что случилось, почему? Материальная составляющая тоже была такая, что был момент, когда думал – оплатить десятину или нет. Но мы с женой решили остаться верными в десятине. И как только мы отдали десятину, нам вернули долг и мы смогли нормально прожить этот период. Мы понимаем – то, что Божье – отдай, и Он тебя никогда не оставит.

Хочу развиваться, расширяться и работать с адвентистами, чтобы десятина оставалась в нашей церкви. Неправильно жить только деньгами, всех денег не заработаешь. Последние несколько лет мы работали по разным церквям. Заработок был небольшой, но все окупалось обилием Божьих благословений – обновили машину, поехали на море. Потом мы зарабатывали больше денег, утепляли православную церковь, но эти деньги быстро разошлись.

Верю, что далеко не всё измеряется деньгами.

**Вопросы – Алла Шумило**